



Sales Manager (BtoB) – CDI

Cogen, expert de la traduction professionnelle

Cogen est une société de services linguistiques classée dans le Top 150 mondial du secteur, et intégrée au Groupe Technicis, leader européen des services de traduction.

Ses clients, actifs dans le secteur médical et industriel, sont basés aux Etats-Unis et en Europe. Ils font appel à Cogen pour traduire et produire leurs notices, manuels, brochures marketing et sites Internet en 32 langues.

Le Groupe, en chiffres

- N°3 Européen du marché de la traduction professionnelle
- 330 collaborateurs à travers le monde et 5 000 traducteurs experts
- Présence internationale : France, Belgique, Canada, Espagne, Finlande, Italie, République Tchèque et Suisse

Le poste

Rattaché(e) au Business Development Director de Cogen, vous intervenez notamment sur les missions suivantes :

- Développement du portefeuille clients
- Identification des besoins de vos prospects, prise de RDV
- Rédaction, négociation et signature des propositions commerciales
- Réponse aux appels d'offre
- Suivi et gestion de votre clientèle existante

Votre profil

Doté(e) d'un fort tempérament commercial et animé(e) par le goût du challenge, orienté(e) résultat, vous savez créer des liens avec des interlocuteurs de haut niveau. Vous êtes capable d'identifier rapidement les entreprises à potentiel et leur organisation.

Vous justifiez d'une première expérience réussie dans la prospection auprès d'entreprises qui vous a permis de maîtriser les fondamentaux de la vente. Motivé(e) par un schéma de rémunération attractif, vous êtes intéressé(e) par les perspectives d'évolution qu'offre notre entreprise.

La maîtrise de l'anglais et du français est impérative (l'allemand étant un atout supplémentaire).